



Martijn Hol

## Holbox Display kiest voor lakken van ACTEGA

Holbox uit Echt produceert vooral verpakkingen en Point-of-Sale materiaal voor kritische en veeleisende klanten in Europa. Het grafisch product moet onberispelijk gedrukt zijn en perfect afgewerkt. Lakken spelen bij de bescherming en uitstraling een doorslaggevende rol. Na twee maanden intensief testen stapte Holbox over op de lakken van ACTEGA.



Raimond Paulus is mede verantwoordelijk voor de planning van de productie bij Holbox. Holbox is een internationaal georiënteerd bedrijf, met in totaal meer dan 400 enthousiaste medewerkers, dat sinds 1976 is gespecialiseerd in ontwerp, design en productie van displays.

“Vanuit onze productieafdelingen in Echt (NL) en Gliwice (PL) worden onze opdrachtgevers voorzien van kwalitatief hoogstaande bedrukte kartonnen

Point-of-Sale materialen die bijdragen aan hun eigen sales succes -of dat van hun klanten. Onze opdrachtgevers komen uit de retail- en reclame-wereld of zijn bekende FMCG-producenten. Daarnaast heeft Holbox diverse verkoopkantoren in Duitsland, België en Frankrijk.”

Holbox produceert zijn drukwerk op twee KBA-persen: een Rapida 162 en een Rapida 164, voorzien van UV-lak uitrusting en dubbellak. Vrijwel al het drukwerk dat van deze persen rolt is gelakt.

Raimond Paulus: “We werken met uiteenlopende lakken: dispersielak uiteraard, maar ook UV-lak, matte lak, spotvernis etc. We zijn altijd op zoek naar de beste materialen om ons drukwerk optimaal tot zijn recht te laten komen. Begin dit jaar zijn we een uitgebreid testtraject gestart met de ACTEGA-lakken die door Wifac geleverd zijn.”

### ZWAAR TESTPROGRAMMA

Holbox ging met de keuze voor ACTEGA niet over



## WIFAC LEVERT LAKKEN VAN ACTEGA

Wifac levert sinds maart 2016 de coatings van ACTEGA Terra GmbH uit het Duitse Lehrte in de Benelux. ACTEGA produceert coatings ter bescherming en afwerking van uiteenlopende grafische producten. Het productportfolio omvat watergedragen coatings, UV-coatings, spotvernis en coatings op basis van hernieuwbare grondstoffen.

ACTEGA behoort tot ACTEGA groep, één van de vier divisies van Altana, een wereldwijd opererende groep voor speciale chemische producten. Bij het bedrijf in Lehrte in Nedersaksen werken meer dan 150 mensen. ACTEGA bedient de makers van vouwkartonnen verpakkingen, zoals vouwdozen en blisterverpakkingen. Ook levert het bedrijf aan klanten die actief zijn op de labelmarkt. Denk daarbij aan In Mould Labelling, natlijmetiketten en zelfklevende etiketten. Daarnaast behoren drukkers van tijdschriften, fotoboeken, direct mail en speelkaarten tot de klanten.

## RAIMOND PAULUS VAN HOLBOX:

*“Omdat we veel Point-of-Sale materiaal maken en verpakkingen maken, moeten onze materialen voor productie ook top zijn.”*

één nacht ijs. “We letten op tientallen eigenschappen van de lak. Hoe zit het met het overzetten? Hoe lang duurt het voor de lak zo droog is dat deze probleemloos verwerkt kan worden? Hoe staat het met de verwerkbaarheid op de persen? Hoe lang duurt het schoonmaken van de persen?”

Daarbij luisteren we niet alleen naar de drukkers die met planovellen werken. Omdat we veel verpakkingen en Point-of-Sale materiaal maken, willen we niet dat de lak breekt op de ril of de vouwlijn. Ook de mensen in de afwerking kijken vanzelfsprekend kritisch mee.

Andere vragen waar we een antwoord op wilden hebben: hoe gedragen de lakken zich na het cacheren en stansen? Een minstens zo belangrijk

aspect is de gezondheid van de medewerkers. Wat zijn de milieutechnische eigenschappen?

Het uiteindelijke doel van onze testen is om een perfect grafisch product aan onze klanten te leveren. De effecten van de lak op de kleurkracht tellen dan ook zwaar mee. Na twee maanden testen op uiteenlopende papersoorten en substraten van verschillende gramsgewichten waren we er wel uit. Sinds maart dit jaar lakken we alleen nog met ACTEGA.”

## TWEDE SERIE CONTAINERS

Wat bovendien een rol speelt bij de keuze voor ACTEGA is dat Wifac de lakken levert. “Je weet met welke organisatie je praat en zaken doet. In mijn vorige functie was ik onder andere verantwoorde-

lijk voor de inkoop. In die tijd werkte ik bijzonder plezierig samen met de deskundige verkopers van Wifac. Toen was het top geregeld en van mijn collega’s hoor ik dat dit nog steeds zo is. Ik kan me niet herinneren dat we ooit voor onaangename verrassingen zijn komen te staan. Zo behandelen wij onze klanten ook – die zijn immers koning – maar het is bijzonder prettig werken als je door je eigen leveranciers ook zo behandeld wordt.

Na het besluit om over te stappen op ACTEGA-lakken zijn we inmiddels aan de tweede serie containers met lakken toe. Daarmee maken we grafisch perfecte producten. Als productieplanner ben ik trots op wat we maken en blij met de kwaliteit van de lakken die we probleemloos kunnen verwerken.”



[www.holbox.com](http://www.holbox.com)  
[www.actega.com](http://www.actega.com)