



Nieuwe tassenvouwmachine zorgt voor meer capaciteit

## **DAMEN DRUKKERS VOEGT MBO T800 TOE AAN EIGEN BINDERIJ**

“Damen Drukkers staat voor kwalitatief hoogstaand drukwerk”, stelt Jan Damen. “De productie ervan hebben we optimaal ingericht als een efficiënte ‘drukfabriek’. En omdat we daarbij liefst zoveel mogelijk werk in huis houden, beschikken we ook over een eigen binderij met onder andere vouwmachines en verzamelhechters.” Op zoek naar uitbreiding van de afwerkcapaciteit, wist Wifac het Damen-team uit Werkendam te overtuigen van de mogelijkheden van de MBO T800 tassenvouwmachine: “MBO kwam echt heel goed uit onze tests.”

## MBO T800 TASSENVOUWMACHINE

Met de MBO T800 beschikt Damen Drukkers nu over een in hoge mate geautomatiseerde tassenvouwmachine. Zo controleert de machine bijvoorbeeld met behulp van fotocellen voortdurend het formaat van de vellen. Er zijn meer vouwslagen mogelijk, bij een hogere snelheid. Ook het ombouwen naar een volgende order is eenvoudig dankzij de makkelijke toegang tot de machine, zodat snel perforeremesjes of rilllijnen kunnen worden aangepast. De vouwmachine is bovendien voorzien van een pallet-invoer, voor optimale productiviteit.

Zo'n vijftien jaar geleden stonden de broers Jan en Maurice Damen voor een strategische keuze. "Welke richting willen we op? Kiezen we voor digitale druktechnieken, of gaan we de kant van de 70/100-offsetmarkt op?", vertelt Jan Damen. "Uiteindelijk hebben we voor dat laatste gekozen en dus kwamen er 70/100 persen - eerst enkelzijdige maar later dubbelzijdige machines. We gingen van dagdienst naar vierploegendienst. En zo groeiden we van regionale drukker uit tot een drukfabriek voor met name de hogere oplages in offset. Denk aan brochures, magazines en catalogi, al doen we natuurlijk ook allerlei ander drukwerk."

### GEZONDE GROEISTRATEGIE

'Groei' staat sindsdien ook centraal in de strategie. Zo is er inmiddels vanuit Werkendam een verkoop-

team van acht accountmanagers actief. Zij richten zich onder andere op uitgeverijen, maar er wordt ook veel gewerkt met grote en kleinere intermediairs. "En we hebben ook veel grafische bedrijven als klant. Dat zijn bijvoorbeeld drukkerijen die geen persen meer hebben staan, of alleen nog op digitale persen op kleiner formaat produceren. Die kunnen wij ook uitstekend bedienen met een groter formaat en grotere oplagen."

### OVERNAMES ZORGEN VOOR OMZET

Er vindt ook groei plaats door middel van overnames. In het afgelopen jaar kwamen op die manier bijvoorbeeld drukkerij Schuttersmagazijn en ook Grafisch bedrijf Tuijtel uit Hardinxveld-Giessendam onder de paraplu van Damen Drukkers. "Na het einde van Schuttersmagazijn hebben we dankzij de overname een mooi deel van de klanten en de omzet weten te behouden", vertelt Jan Damen. "De overname van Tuijtel kende een heel andere aanloop. Met dat bedrijf waren we al wel langer in gesprek, terwijl we in de dagelijkse praktijk vaak concurrenten van elkaar waren en soms in elkaars vaarwater zaten - en bovendien waren we ook nog eens dicht bij elkaar gevestigd. Tegelijkertijd zorgde dat uiteindelijk juist voor een perfecte match."

Om de kracht van die overname optimaal te benutten, blijft de sterke merknaam Tuijtel behouden. "Ook zijn zo'n twintig van de dertig medewerkers bij ons aan de slag gegaan, waaronder accountmanagers, mensen uit de binnendienst en bijvoorbeeld ook drukkers. We zorgen ervoor dat de klanten hun vaste contacten behouden en de telefoon wordt hier ook met 'Tuijtel' opgenomen. Dat verloopt tot nu toe gelukkig allemaal uitstekend."

### MEER VOUWMOGELIJKHEDEN, HOGERE SNELHEDEN

Nog een belangrijke mogelijkheid om te groeien, bestaat uit het verbreden van de mogelijkheden, het vergroten van de efficiëntie en het uitbreiden van de capaciteit. "In de binderij was een van onze vouwmachines toe aan vervanging en dat is het

# MBO

goede moment om te kijken naar nieuwe mogelijkheden en meer capaciteit. We vouwen tot nu het meeste werk op combi-vouwmachines, maar voor het afwerken van folders waren we op zoek naar meer vouwmogelijkheden en hogere snelheden."

Om de markt te verkennen, werden zowel bij de vaste leverancier van Damen Drukkers als via Wifac verschillende testen gedaan: "En daar kwam MBO echt heel goed uit." Een team met daarin ook medewerkers uit de Damen-binderij is vervolgens uitgebreidere tests gaan doen, met verschillende gramgewichten, afwijkende formaten en allerlei vouwslagen. "We zijn daarbij echt heel goed begeleid door de mensen van Wifac en MBO. Ze hebben ook onze vouwers overtuigd. Dus toen hebben we gezegd: dit gaan we doen."

"Vanuit het verleden hadden we wel contact met Wifac - en we hebben ook twee MBO CoBo-Stack cobots in gebruik genomen voor het stapelen van gevouwen katernen. Maar we werkten nog niet eerder zo intensief samen. We hebben er nu alle vertrouwen in dat we met deze machine, en de ondersteuning door Wifac, de juiste keuze hebben gemaakt." ■



[www.damendrukkers.nl](http://www.damendrukkers.nl)  
[www.mbo-pps.com](http://www.mbo-pps.com)  
[www.postpressalliance.com](http://www.postpressalliance.com)